

Demo-script: Nerdio Manager for Modern Workplace

Tid: 20–30 min

Mål: Visa hur MSP:er/IT-partners kan skala upp sin Microsoft 365-verksamhet med automation, policys och kostnadskontroll – i en enda portal.

0) Förberedelser (innan demo)

- Ha NMMW tenant igång med 2–3 demo-kunder anslutna.
 - Se till att Intune-policys (t.ex. Device Compliance, App deployment) är satta för en kund.
 - Förbered ett script/automation (t.ex. "Skapa ny användare + tilldela licens + enrolla i Intune").
 - Ha en rapport klar (ex. "Security Baseline compliance").
 - (Valfritt) Visa integration med billing/kostnadsöversikt.
-

1) Intro & agenda (1–2 min)

Säg:

"Nerdio Manager for Modern Workplace är byggt för att förenkla Microsoft 365-hantering hos MSP:er och IT-partners – med automation, multi-tenant vy och standardiserade policys."

Agenda:

1. Multi-tenant dashboard
 2. User & device onboarding (automation)
 3. Policys & säkerhet
 4. Rapportering & kostnadskontroll
 5. Summering & frågor
-

2) Multi-tenant dashboard (3–4 min)

- Logga in i NMMW web console.
- Visa översikten: alla kunder listade med status för licenser, Intune-enheter, säkerhet.
- Klicka på en kund → öppna detaljvy.

Budskap:

“En portal, alla kunder – MSP:er slipper hoppa mellan tenants.”

3) User & device onboarding (6–7 min)

- Kör en automation: “Create User + Assign M365 license + Configure MFA + Autopilot enrollment.”
- Visa att användaren skapas i Entra ID, får licens, och att Intune-enroll triggas.
- (Valfritt) Visa self-service portal för kunden.

Budskap:

“Det som normalt tar 30–60 minuter görs här på ett par klick – standardiserat och repeterbart.”

4) Policys & säkerhet (5–6 min)

- Öppna Policies för en kund.
- Visa exempel:
 - MFA krav via Conditional Access.
 - Intune Device compliance (disk kryptering, antivirus).
 - Security Baseline för Windows 11.
- Visa att policys kan appliceras mot flera kunder samtidigt (multi-tenant template).

Budskap:

“Ni kan rulla ut standardiserade säkerhetspolicys på tvären – och ändå finjustera per kund.”

5) Rapportering & kostnadskontroll (4–5 min)

- Öppna Reports:

- MFA adoption
 - Device compliance
 - License usage per kund
- Visa Kostnadsöversikt: vilka licenser som är aktiva, var det går att optimera.

Budskap:

“Transparens för både MSP och slutkund – lätt att visa värde och upptäcka kostnadsbesparingar.”

6) Summering & värde (2–3 min)

- Produktivitet: Automatiserad onboarding/offboarding sparar tid.
- Skalbarhet: Multi-tenant vy för alla kunder i en portal.
- Säkerhet: Standardiserade policys & rapporter ger jämn nivå.
- Ekonomi: License insights → undvik onödiga kostnader.

Call to action:

“Låt oss köra en pilot på 2–3 av era kunder i portalen, så ni ser hur mycket tid ni kan spara på user onboarding och policyhantering.”

Vanliga invändningar & svar

- “Vi kan ju göra detta direkt i Intune/Entra ID.”
→ “Absolut – men ni får göra det kund för kund. NMMW skalar det multi-tenant med automation.”
- “Blir det inte en extra kostnad?”
→ “Jo – men ni vinner timmar i onboarding, drift och rapportering. MSP:er säljer ofta detta som ett premiumtillägg.”
- “Hur skiljer det sig från Nerdio för AVD?”
→ “NMMW fokuserar på Modern Workplace (M365, Intune, Entra ID), inte bara virtuella desktops.”
- “Kan kunderna själva logga in?”
→ “Ja – self-service är möjligt, men ni bestämmer vilka funktioner de får se.”

